



ENN
新奥

新奥天然气股份有限公司
ENN Natural Gas Co., Ltd.

2022年一季度业绩

2022年4月



目录

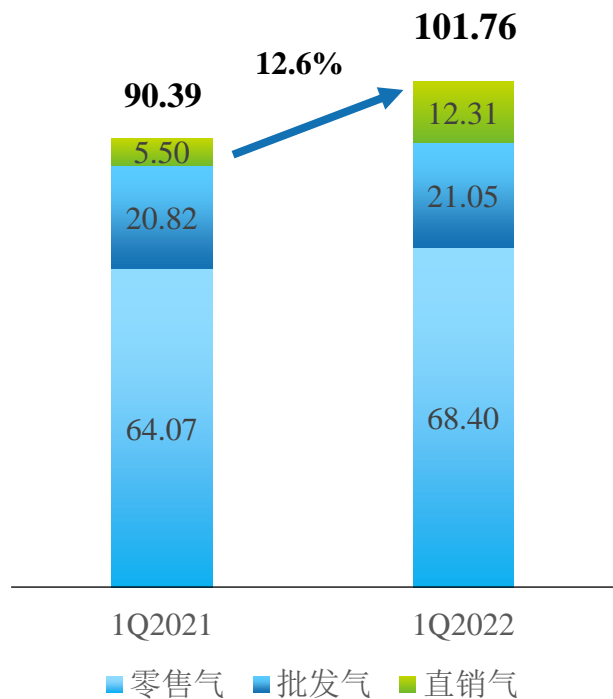
- 
1. 业务回顾
 2. 财务回顾
 3. 附录



1.1 做大做强天然气销售

总销售气量

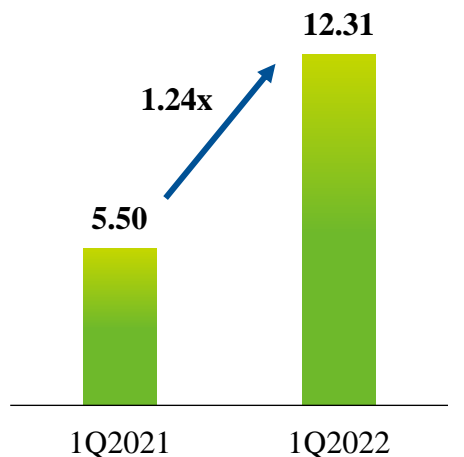
亿方



- 拓展西北终端加气站市场，及新疆阿克苏等空白市场，稳固批发气市场规模，市场占有率15%

直销气

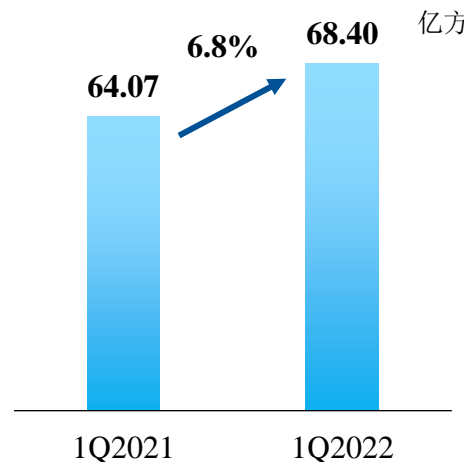
亿方



- 加大国内资源获取力度，整合国内外资源，满足国内外市场需求
- 紧盯国际市场，调整船期，扩大国际直销气规模

零售气

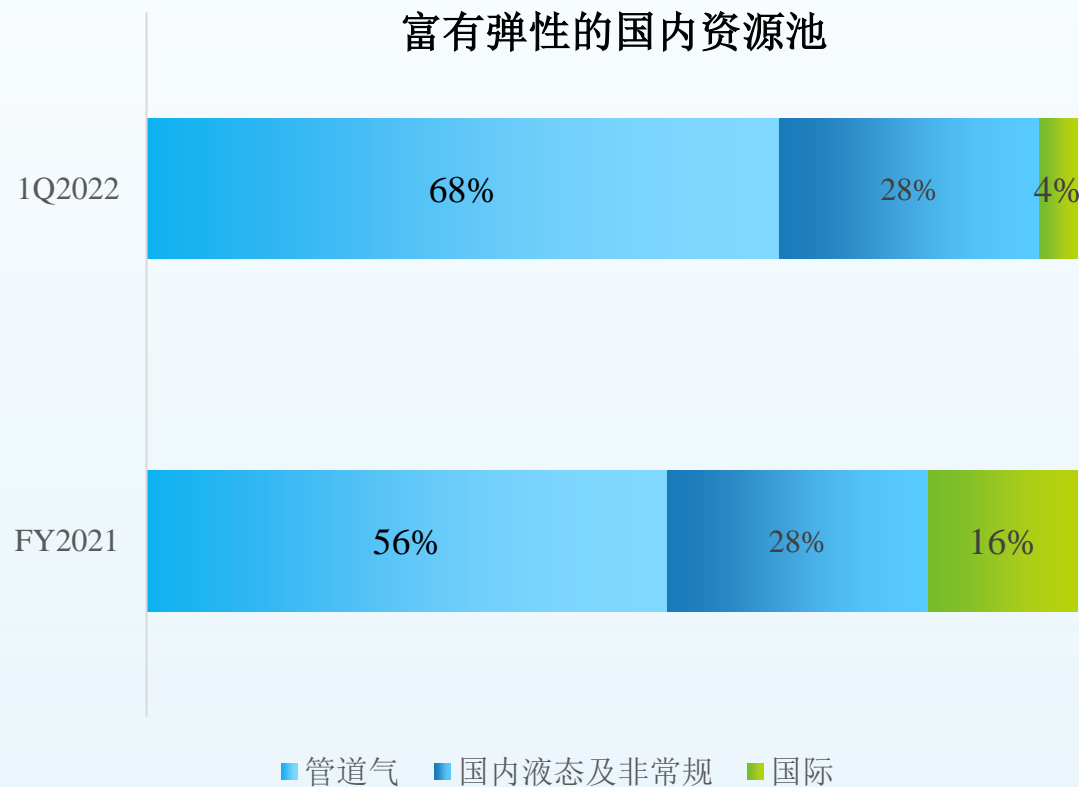
亿方



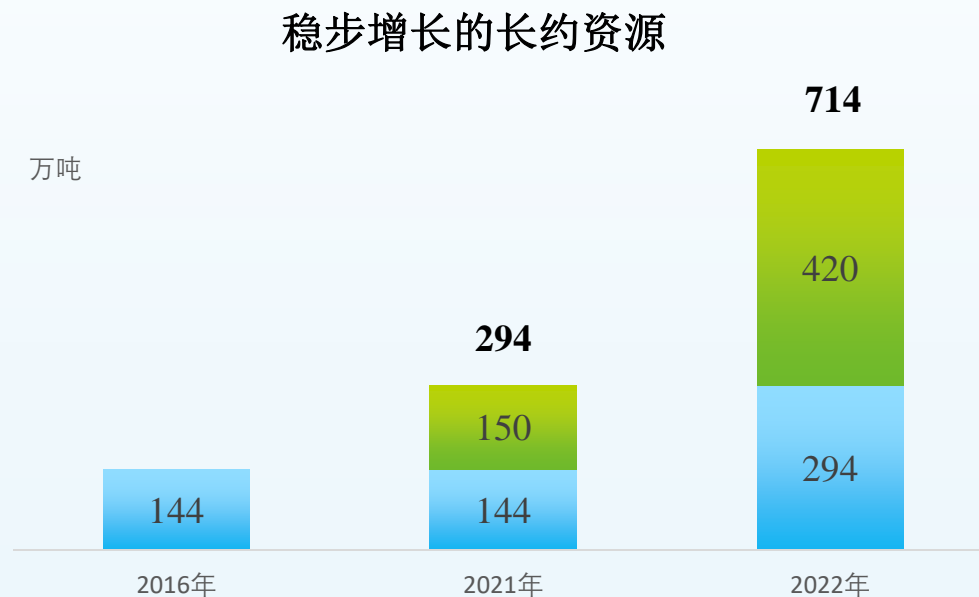
- 工商业客户：完成旺季价格调价，在山东、淮安等多地取得LNG顺价政策
- 居民客户：积极获取政府补贴1.2亿元



1.2 灵活且富有弹性的天然气资源池



- 建立富有弹性的资源池，实现资源在国内国际两个市场灵活调配
- 加强生态合作，稳固国内管道气资源基本盘



- 加大长约资源的获取，增加资源稳定性
- 多样化的挂钩指数及交付方式

1.3 以数智化为支撑的天然气管输交付体系

获取利用国网设施资源，互联互通保障资源通道

非常规资源上下载点

- ✓ 上载点7个、下载点51个，覆盖省份10个

管容

- ✓ 通过集中+分散受理方式动态获取管容，管容能力突破300万方/天

实体与虚拟储气库

- ✓ 文23储气库6000万方
- ✓ 利用储气库资源实现江苏、湖南等地平衡调峰

液态输配

- ✓ 1,200+辆高稳定、高弹性、灵活调配的LNG槽车,全国最大输配商



搭建三级调度体系，支撑供需合理匹配

全国：全局数据统筹，实现整体需供优化

统筹全局，制定全场景运营方案，以数字化调度手段为支撑，实现国内外气液海陆联动调度

区域：统筹规划，发挥上下连接作用

打通域内气液态资源，穿透区域大客户管理，实现域内需供优化配置

企业：需供平衡调整，实现资源客户穿透

加强客户需求精准预测与资源配置，平衡优化燃气项目间需供配置

智慧高效的数智化平台

- 运途云
- 需供储运智能匹配平台
- 智能调度
- 接收站多用户智慧平台

1.4 海内外资源互动的支点——舟山LNG接收站

- 稳健有序推进经营与三期项目建设，打造智能低碳接收站标杆，一季度处理量为41万吨

稳步推进三期项目建设

三期项目审批

- ✓ 3月15日完成核准，远期处理能力有望超1000万吨

三期项目合作

- ✓ 推进生态伙伴共同投资建设三期储罐

深化合作，创新模式

生态合作

- ✓ 持续引入三大油、浙能等合作伙伴使用接收站窗口

罐容租赁

- ✓ 已经与多家城燃企业开展罐容租赁业务

打造“低碳智能接收站”

绿色接收站

- ✓ 完成2021年度接收站碳盘查，取得ISO14064认证
- ✓ 与华东理工共同推进碳中和团体标准制定
- ✓ 开工建设屋顶光伏项目，优化用能结构

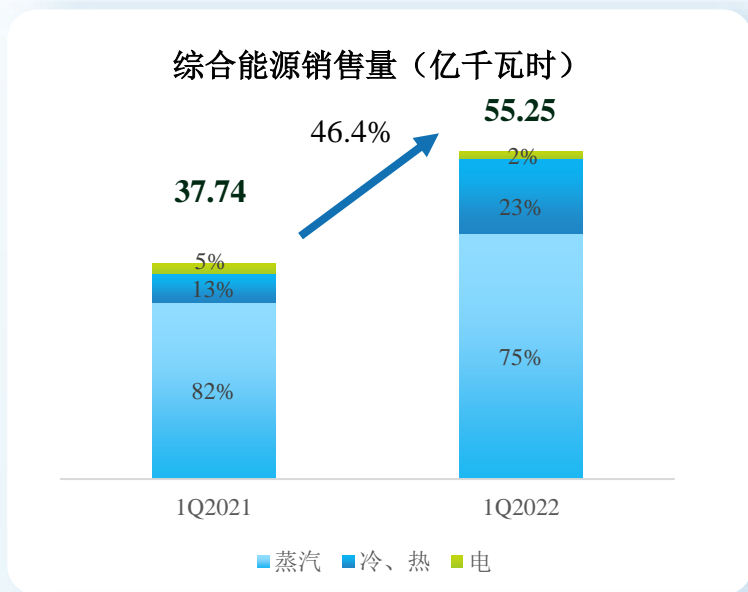
数智化接收站

- ✓ 迭代升级现有数智化产品，推动智能生产调度、智能巡检、管道完整性等落地应用



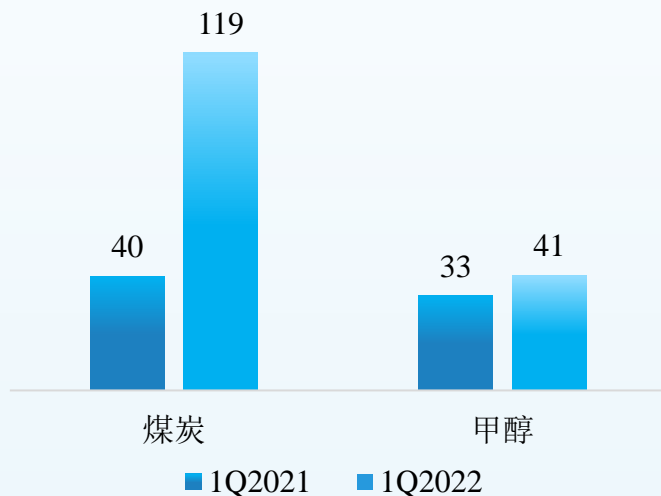
1.5 契合国家双碳战略的低碳业务

- 围绕工业、园区、建筑、交通客户，因地制宜进行产品组合，提供低碳智能解决方案，依托平台及数智产品贯通能量链和碳链，打造低碳服务生态圈，满足客户安全、低碳、高效、经济、便捷用能需求



*注：光伏签约装机规模为累计值

煤炭、甲醇销量（万吨）



	1Q2021	1Q2022
混煤售价	240	362
精煤售价	448	727
煤炭成本	137	182
甲醇售价	1633	1915
甲醇成本	1496	2057

突破传统销售模式，发挥支点效果，实现煤炭增产提质

- ✓ 上游资源获取：依托支点通过长协和资源串换获取优质资源650万吨/年
- ✓ 中游渠道整合：获取马场壕等场站处理能力200万吨/年、曹妃甸等港口中转能力250万吨/年、新包神等90万/年吨铁运能力和300万吨汽运能力
- ✓ 下游客户开发：开发中煤、淮矿等终端签订长协160万吨

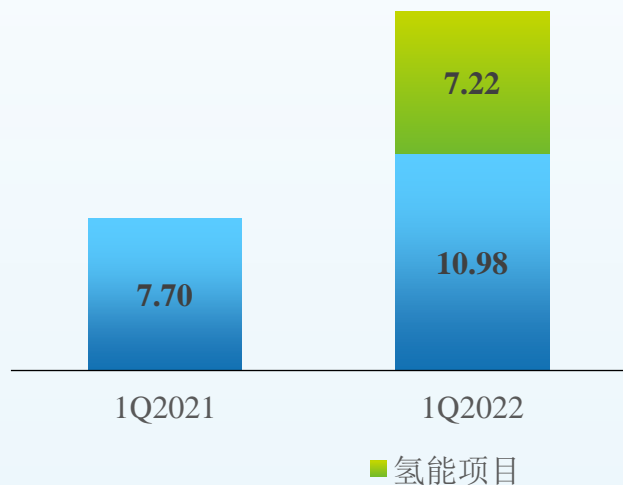
安全稳定生产，推动甲醇业务升级转型

- ✓ 醇基燃料：全场景协同做好甲醇燃料试点项目推进
- ✓ 优化客户结构：销售终端占比提高至70%+
- ✓ 把握销售节奏：利用库容资源，优化销售节奏

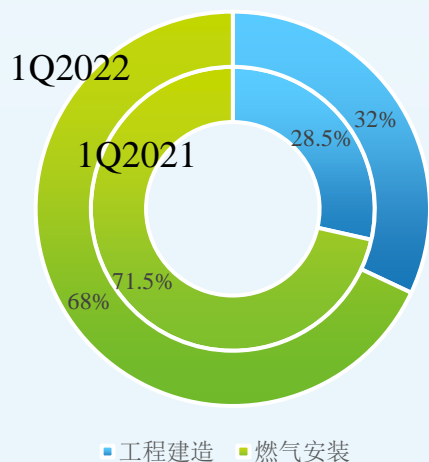
1.7以技术为牵引、数智赋能的工程建造业务

- ▶ 一季度新增签约项目151个，在手订单总金额达23.16亿元

签约合同金额对比（亿元）



工程业务收入结构



加快氢能项目拓展

- ▶ 依托LNG、氢能等技术经验，加快获取焦炉煤气制备LNG和氢气的工程建造项目
- ▶ 开展氢能技术研发，通过生态合作支撑重点项目获取

推进技术创新融合

- ▶ 探索“三维激光+”业务模式，尝试三维激光技术与陀螺仪检测、管道探测、立管测绘等业务融合，通过地上地下一体化、风险管理立体化场景探索，提升数智建设水平，助力客户安全保障
- ▶ 开展检测、测量设备平台物联，利用数字技术，将信息管理、地形测绘等系统在智能管网业务领域优化应用

全场景业务协同

- ▶ 发挥全场景优势，通过LNG产品包销等模式，实现建造业务与低价气源的协同开发
- ▶ 联合央企、国企设计单位共同开拓三大油业务机会



目录

- 
1. 业务回顾
 2. 财务回顾
 3. 附录

单位：亿元

	1Q2022	1Q2021	变动
营业总收入	353.83	258.48	36.89%
毛利	44	39.11	12.51%
EBITDA	40.47	35.66	13.46%
利润总额	28.53	25.28	12.86%
归母净利润	7.54	6.03	25.08%
核心利润	7.44	4.86	53.25%
每股收益（元）	0.27	0.22	22.73%

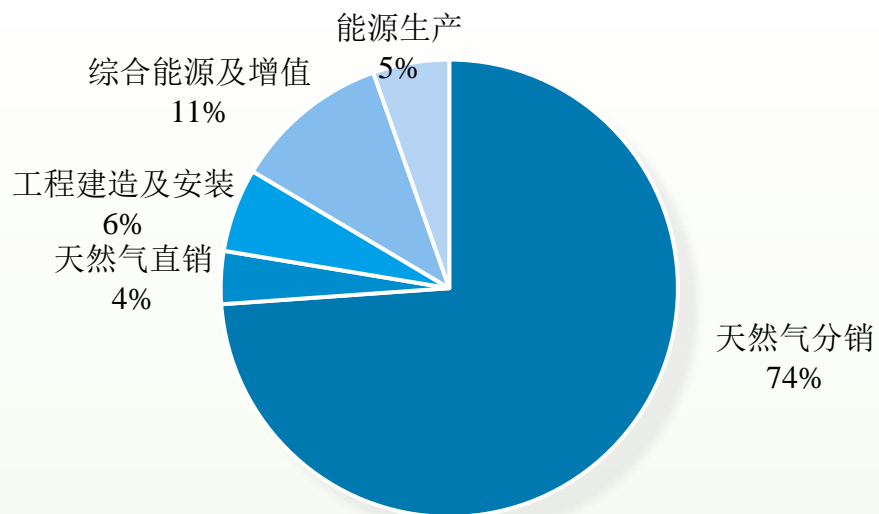
单位：亿元

		1Q2022	1Q2021
归母净利润		7.54	6.03
调整项	应收、其他应收坏账计提影响	-0.18	-0.20
	固定资产等长期资产计提减值影响	-0.02	-0.04
	衍生品公允价值变动影响	-0.06	0.21
	以公允价值计量且变动计入当期损益的金融资产	-0.04	0
	汇兑损益变动影响	0.60	1.14
	股票激励成本摊销影响	-0.26	-0.03
	股权投资处置收益影响	0	0.13
	资产处置收益影响	0.04	-0.05
归属于母公司股东的核心利润		7.44	4.86

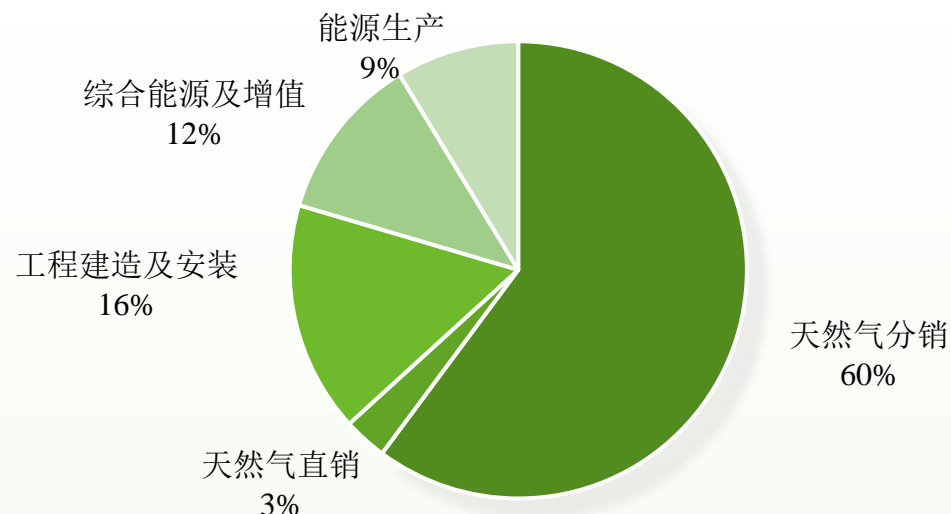


2.3 收入及毛利结构

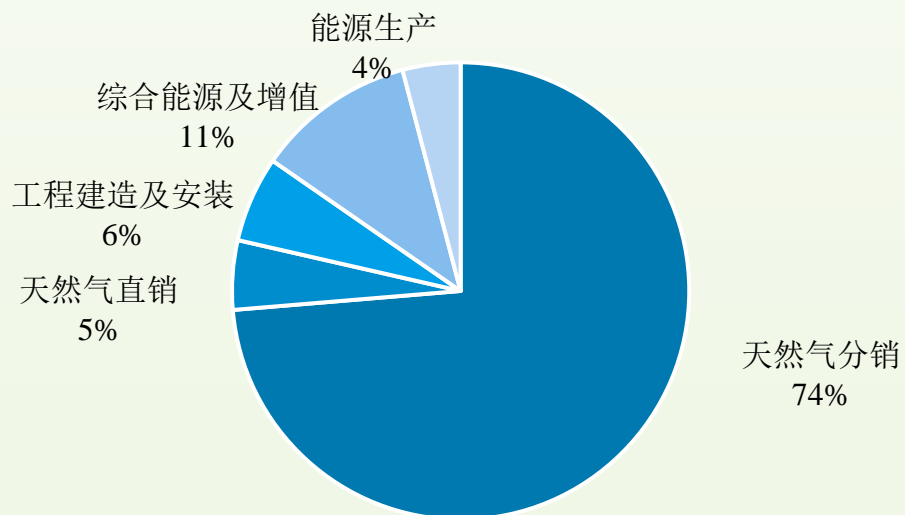
1Q2022 收入



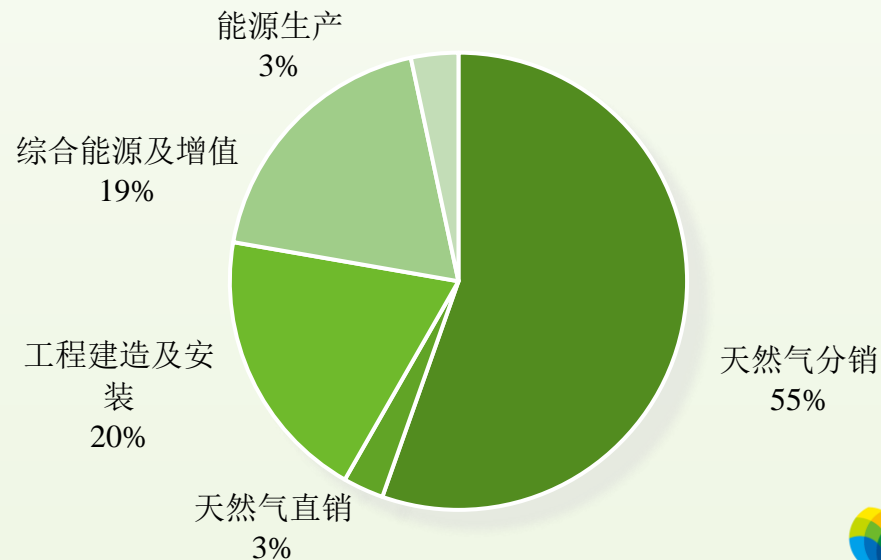
1Q2022 毛利



1Q2021 收入



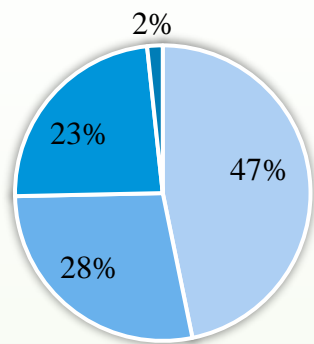
1Q2021 毛利





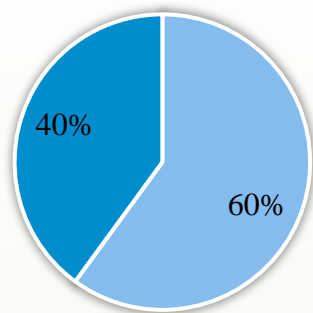
2.4 丰富的财务资源及流动性

按期限划分



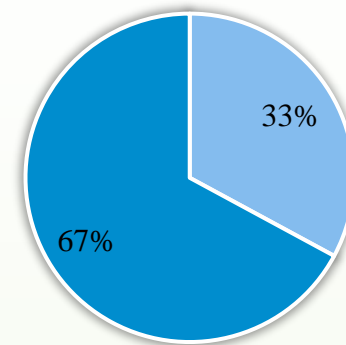
■ 1年内 ■ 1-5年 ■ 5-10年 ■ 10年以上

按币种划分



■ 美元债务 ■ 人民币债务

授信额度总计675亿元

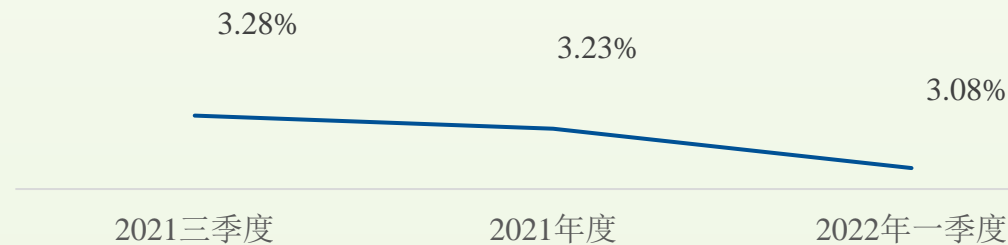


■ 已使用 ■ 未使用

信用评级

机构	评级
穆迪	Ba1
惠誉	BBB-

平均有效利率



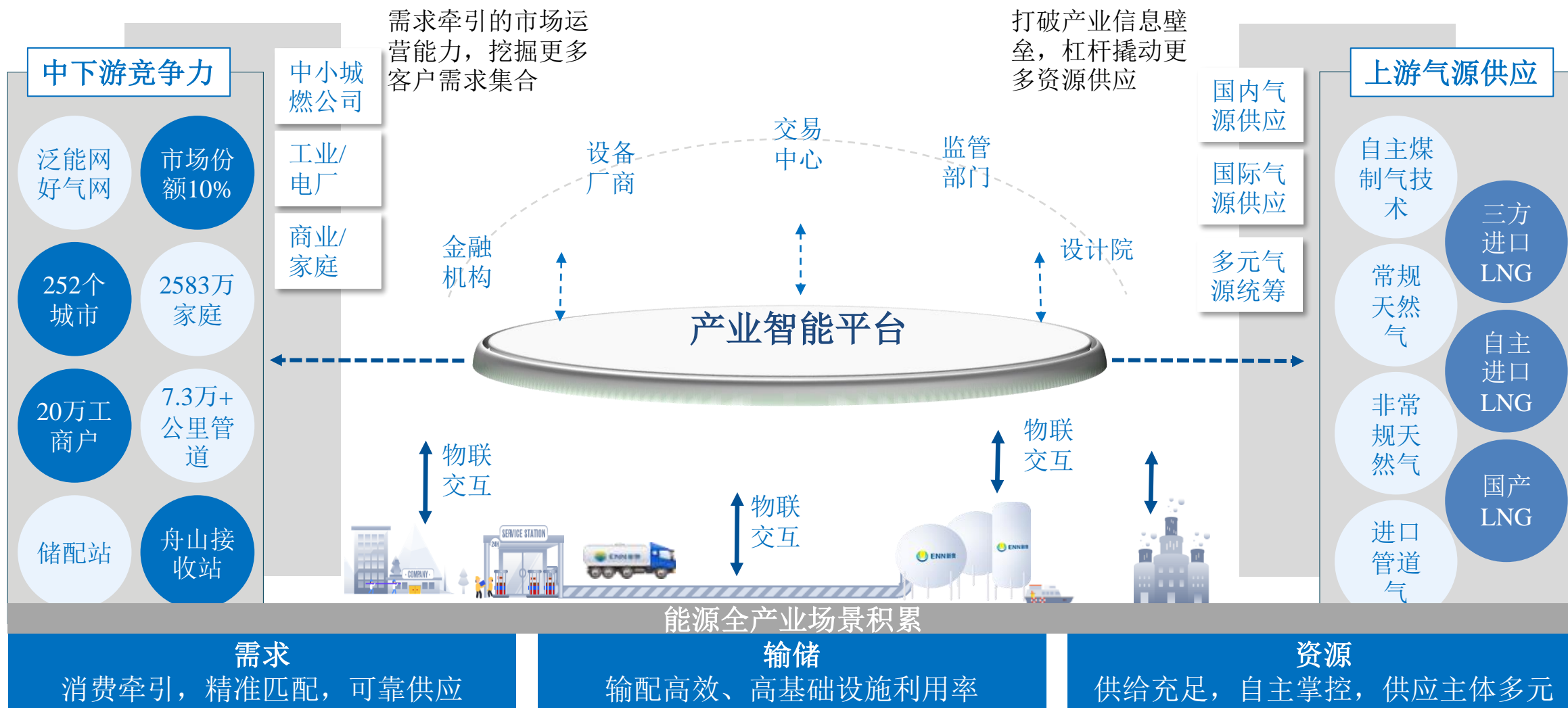


目录

- 
1. 业务回顾
 2. 财务回顾
 3. 附录

附录1. 链接天然气下中上游，打造天然气产业智能生态运营商

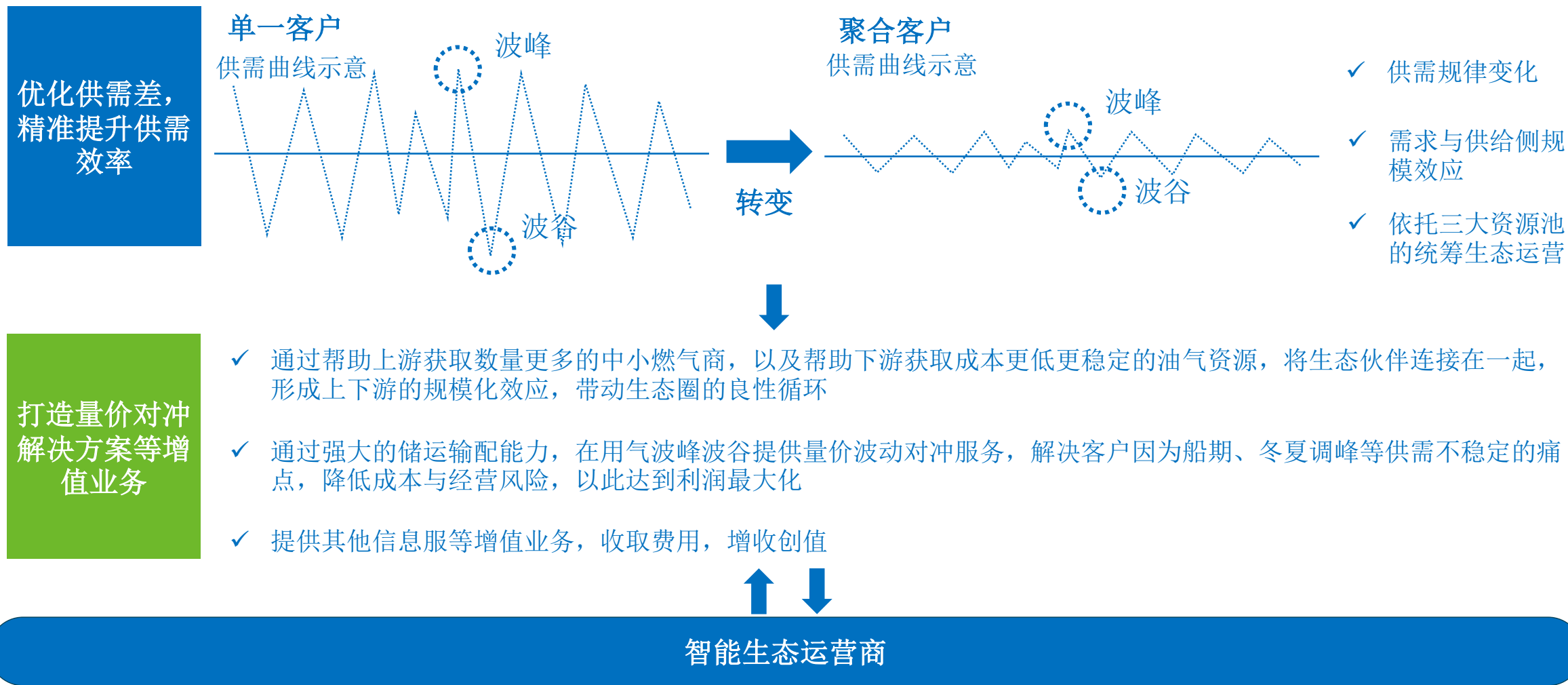
依靠天然气全产业链场景积累，打造产业智能平台，用数字技术链接下中上游，通过智慧产品充分赋能生态伙伴，构建数字化的、全国/区域性资源池、储运池、需求池，实现各区域资源、输配、市场智能匹配，促进天然气生态共创共荣





附录2. 创新型业务：量价波动对冲、信息服务等

➤ 基于生态圈聚合效应带来的巨额交易规模，向生态伙伴提供更多交易产品、更灵活交易方案、更透明交易信息





附录3. 低碳园区案例

➤ 把握园区客户能碳监管、节能减碳、降低用能成本等需求，可再生能源优先、多能互补、用供一体发展智慧低碳园区业务

安徽宣城经济开发区低碳园区方案



低碳解决方案:

- ✓ **多能融合**，增量配电网+风电+光伏+天然气微燃机+电厂余热
- ✓ 电力代运维+锅炉托管运营+数字平台，**提升运营能效**
- ✓ 配置**储能电站**，与配电网互补，谷储峰放，降低购电成本
- ✓ 实现电、热、气、数智网**四网融合**，打造国家级智慧低碳园区

用能规模



蒸汽
35万吨/年



电
1.6亿kWh/年

减排效益

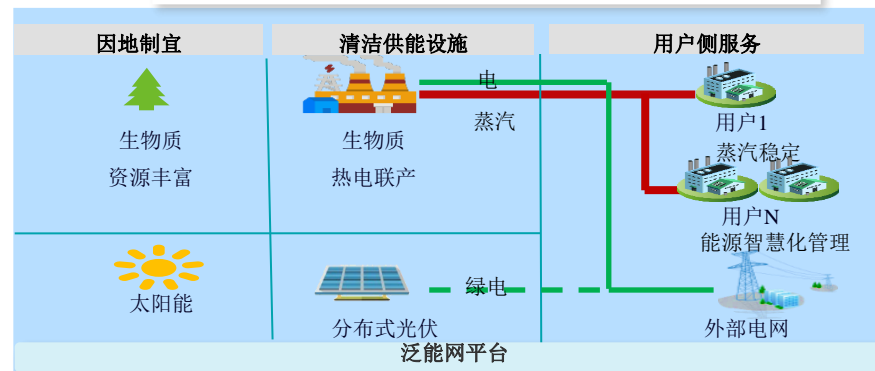


节标煤
4.9万吨/年



减排CO₂
12.8万吨/年

广西宜州经济开发区



低碳解决方案:

- ✓ **可再生能源利用**，生物质热电联产+分布式光伏
- ✓ **能源管理系统**优化设备运行策略，提升园区能源利用效率
- ✓ **碳交易潜力**，绿电+CCER碳资产

用能规模



蒸汽
25万吨/年



电
36万kWh/年

减排效益



节标煤
2.6万吨/年



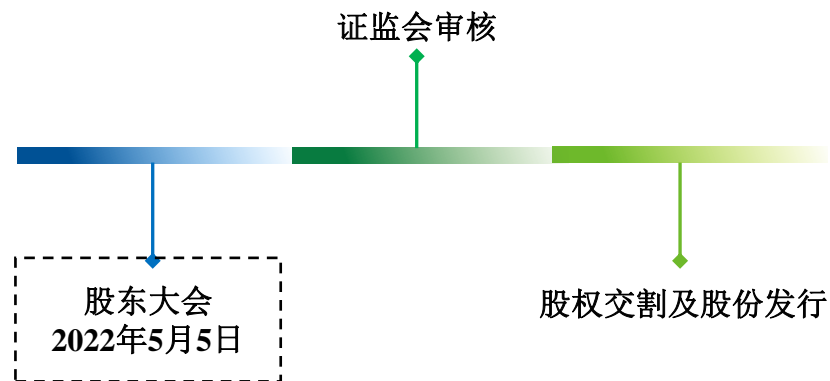
减排CO₂
6.8万吨/年



附录4. 舟山接收站重组方案

交易方案

- 交易作价：85.5亿元
- 支付方式：50%股票+50%现金





免责声明

本演示材料中的内容仅供参考，并不构成买入、购买或认购新奥股份（“本公司”）任何证券的邀请或要约，更不构成任何合约或承诺的基础、依据或援引。

保密性

本演示材料中的内容均为保密资料，请勿传阅或向任何人披露本演示材料中的内容。此外，任何人均不得翻印本材料。

投资者关系联系：

梁宏玉、凡致和、丁晓庄

电话：+86 0316 2597675

电邮：enn-ng@enn.cn